

チャレンジするチームの作り方

M A N A G E M E N T S E M I N A R



日本一練習するお店

近年美容室では、新入社員やアシスタントへの待遇が課題となっています。

技術向上のために閉店後に練習を行うことが恒常的となっており、そこに残業代が出ないこともしばしば。

夜間の練習や休日のセミナーへの参加者が減り、参加を強制することもできず、練習会の開催自体も問題視される時代となりました。練習会を増やすとスタッフが退社してしまったり、練習時間が減ったことにより売り上げの上がないスタイリストが増え、モチベーションにもうまく繋がらなくなってしまうたり、数々の問題に頭を抱えるサロンオーナーも少なくありません。

そんな中、日本一練習するお店と呼ばれるほど、スタッフ自らが行動し積極的に練習する雰囲気でありながら、定職率の高いサロン NAP hair より、代表の安井氏をお招きしてサロン内で行っている取り組みについてお話しいただきます！

スタッフのモチベーションを維持するためには？チームワークを高めるために必要なことは？

NAP hair 内で実際に行っている風土づくりやチームワークづくりについてざっくばらんにご紹介いたします！

マネジメントセミナー 申込書

●セミナー概要

- 【日時】 2020年4月13日（月）
12:30受付 13:00開始 16:00終了（予定）
- 【会場】 ガモウ広島スタジオ
- 【対象】 サロンスタッフの方
- 【定員】 40名
- 【受講料】 ¥3,500（税抜）
- 【持参品】 筆記用具

●アクセス



ガモウ広島スタジオ
〒730-0051 広島県広島市中区
大手町1-1-20 相生橋ビル 3F
TEL.082-258-3820

【ご来場に関して】
弊社駐車場はご利用できかねますので、公共の交通機関をご利用くださいますようお願い申し上げます。尚、近隣のパーキングをご利用の場合、弊社では駐車料金を負担いたしかねますので重ねてご注意ください。

●講師



安井 重満氏
NAP hair owner/stylist

1984年東京都内某パーバーサロンに入店。
1993年父親のお店を継いで父と二人で HOPE hair を始める。
2000年 NAP hair を出店し、現在4店舗経営。
「日本一練習するお店」とうわさの NAP hair。100時間レッスンは全員経験、
最高は400時間！練習する風土を作り上げ、グループダイナミクスを作り上げた。

●カリキュラム

- ・ NAP hair 流 風土作り、チームワーク作り
- ・ 成長する年間計画作り
- ・ アシスタント、スタイリストの成功事例
- ・ 離職率を低下させるための取り組み
- ・ 質疑応答

●お申込み方法

※下記のお申込み記入欄にご記入の上、ガモウ広島までFAXまたは担当セールスまでお申込みください。
※**先着順**となりますので、定員になり次第締切とさせていただきます。予めご了承ください。
※やむを得ずキャンセルされる場合は、開催日の**2週間前**までにガモウ広島担当セールスまで必ずご連絡ください。それ以降のキャンセルに関しては受講料を全額ご負担いただきますのでご注意ください。



お申込みFAX番号：082-889-0800

【プライバシーポリシー】(株)ガモウ広島では個人情報の保護に務めております。ご記入いただきましたお客様の個人情報は、本セミナーに関する確認・連絡・アンケートに利用させていただきます。

※太枠内のみご記入ください。

200413

開催日・会場 4/13 ガモウ広島スタジオ	セミナー名 マネジメントセミナー		
サロン名 () 店)	受講者氏名	フリガナ	様
		<input type="checkbox"/> オーナー <input type="checkbox"/> 店長 <input type="checkbox"/> スタイリスト <input type="checkbox"/> アシスタント <input type="checkbox"/> その他 緊急連絡先 ()	
サロンTEL ()	受講者氏名	フリガナ	様
		<input type="checkbox"/> オーナー <input type="checkbox"/> 店長 <input type="checkbox"/> スタイリスト <input type="checkbox"/> アシスタント <input type="checkbox"/> その他 緊急連絡先 ()	
サロンコード	担当者コード	個人コード	金額 円
支店 (株)ガモウ広島	伝票区分 業務 ・ 別口1/2 ・ 個人	担当者印	課長印
		月 日付	